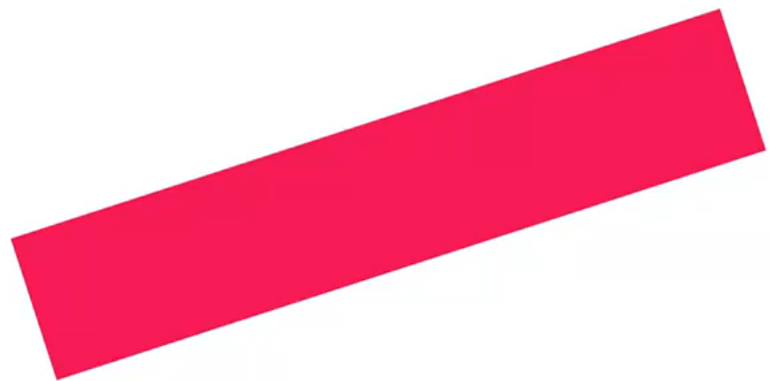




HAN_UNIVERSITY
OF APPLIED SCIENCES

WELKOM BIJ COMMERCIEËLE ECONOMIE

**ASSOCIATE DEGREE
BACHELOR**



START DE PRESENTATIE →

EVEN VOORSTELLEN



EVEN VOORSTELLEN

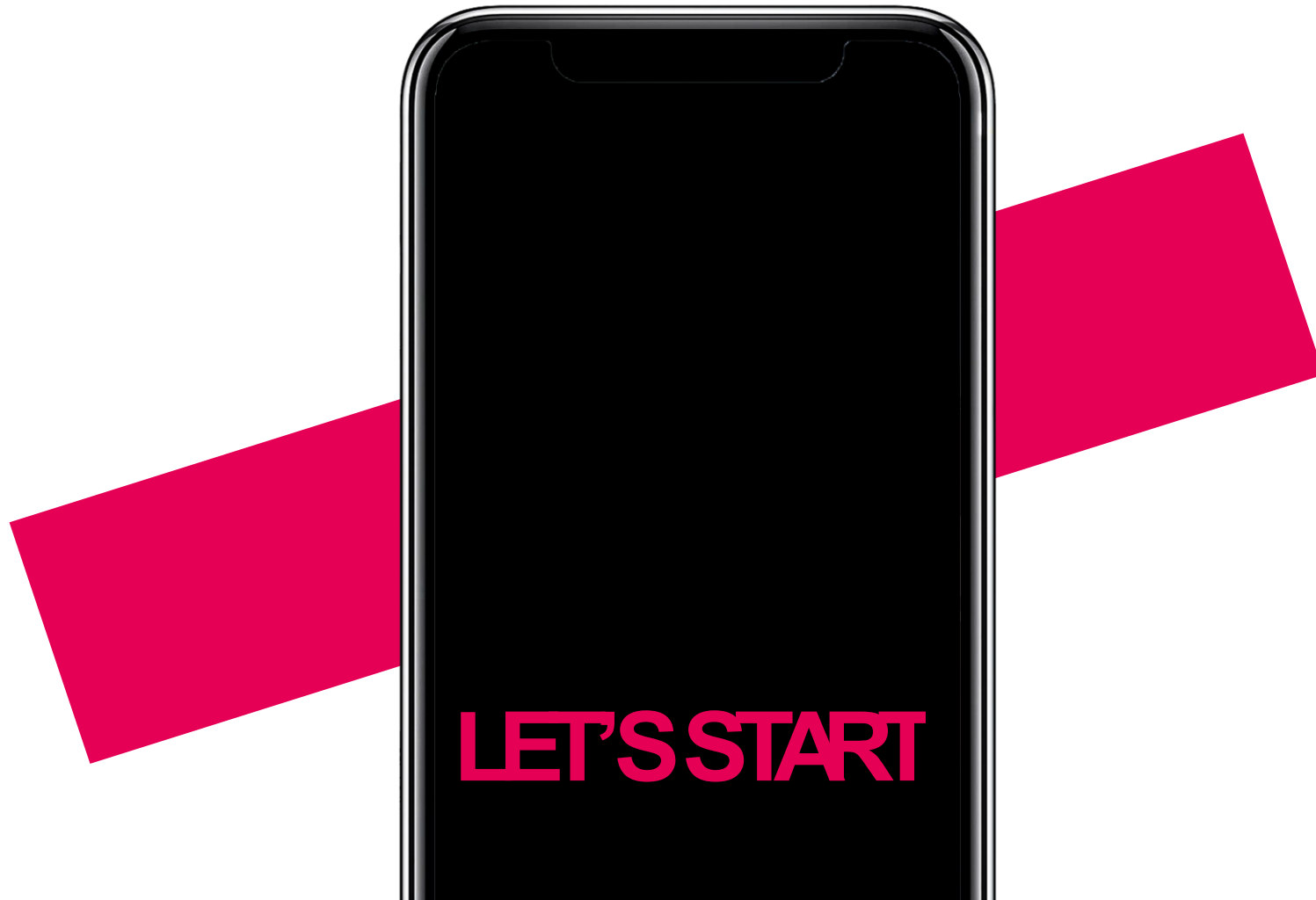
EN WIE ZIJN JULLIE?



Even de handen in de lucht!

- Wie heeft al een baan?
- Wat is je vooropleiding? MBO, HAVO, VWO?
- Wanneer beginnen? Februari of september?
- Wie weet het al zeker? Wie twijfelt nog?

WAT IS DE BELANGRIJKSTE VRAAG DIE JE HEBT VANAVOND?





WAT GA JE LEREN BIJ COMMERCIEËLE ECONOMIE?

Associate degree

1. In kaart brengen doelgerichte marketing- en salesactiviteiten
2. Uitzetten van een strategische koers
3. Analyseren & adviseren

MISSIE

WENDBARE PROFESSIONALS OPLEIDEN IN SALES EN MARKETING

(YOUNG) PROFESSIONALS BEGELEIDEN IN HUN ONTWIKKELING	IMPACT CREËREN OP JE WERKPLEK
• Aanpassingsvermogen • Initiatiefrijk • Onderzoekend vermogen • Ondernemend • Zelfstandig	• Intensief werkveld contact • Up-to-date curriculum • Praktijkgericht • Eigen werkplek



WAT PAST BIJ JOU?

→ **Associate degree**
(2 jaar)

→ **Bachelor**
(4 jaar)

→ **Associate degree**
(2 jaar)

→ **Bachelor**
(2 jaar)



WAT PAST BIJ JOU?

DUAAL studeren

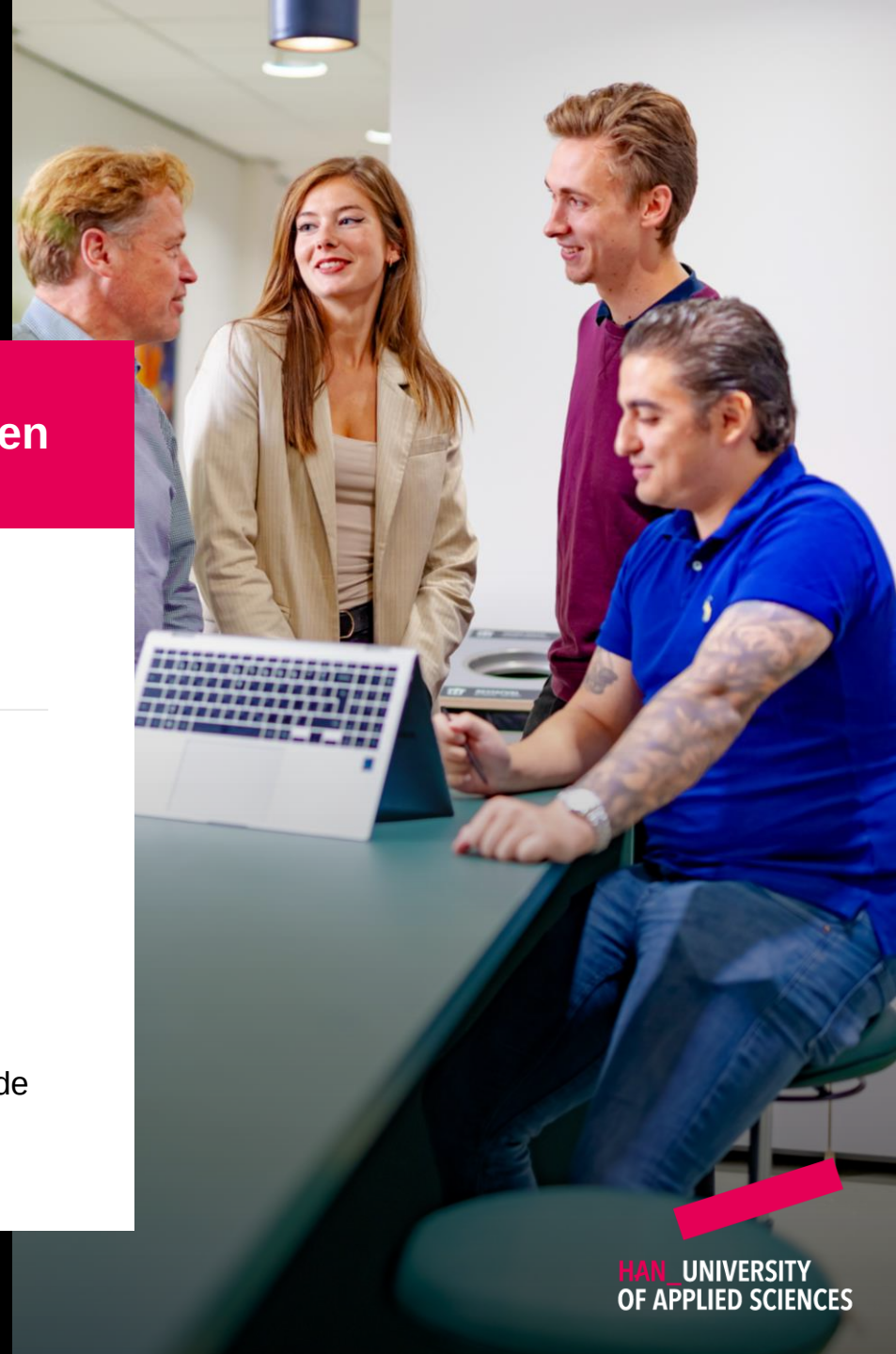
1-2 dagen naar school
+ 24 uur baan

- Studie is onderdeel van je werk
- Leer-werkovereenkomst
- Begeleider binnen de studie en op je werk
- Studiefinanciering + (aangepast) salaris
- Werkgever betaalt de studie

DEELTIJD studeren

Parttime baan + 2-3 dagdelen
naar school

- Studeren naast je 'gewone' baan
- Doorgroeien
- Marktconform salaris
- Geen recht op studiefinanciering
- LevenLanglerenkrediet
- Werkgever betaalt mogelijk de studie



WAAR GA JE WERKEN?



MKB bedrijf



Salesafdeling



Marketingbureau



Eigen bedrijf

Starter

- Junior marketeer
- Marketing-/communicatiemedewerker
- Verkoopmedewerker binnendienst
- Junior accountmanager
- Online sales medewerker

Doorstuderen voor

- Sales Manager – via post-hbo (bijv. de HAN)
- Marketing manager
- Keyaccountmanager
- Business Developer

UITGANGSPUNTEN VAN DE OPLEIDING



Modulair onderwijs



Kies je eigen leerroute



**Combinatie van theorie
en praktijk**

LANDELIJK OPLEIDINGSPR OFIEL



HOE ERVAREN ONZE STUDENTEN DE OPLEIDING?



OVERZICHT CURRICULUM

Studiejaar	Hbo bachelor Commerciële Economie	Associate degree Commerciële Economie		
		Uitstroomprofiel Sales	Uitstroomprofiel Online Marketing	Uitstroomprofiel Business Development
1	Junior marketeer			
	Sales & Ondernemen			
2	Accountmanager	Accountmanager	Online Marketeer	Managing the Business
	Online Marketeer	Sales manager	Digital Marketeer	Improving the Business
		Diploma Associate degree		
3	Sales manager			
	Minor			
4	Afstuderen			
	Diploma hbo bachelor			



INHOUD VAN DE OPLEIDING

Associate degree uitstroomprofielen (Ad)		
Online marketing	Sales	Business Development
• Website scan • Nurture customers • Klantwaarde • Klanttevredenheids-onderzoek • Nederlands • Engels • Evaluatie opdracht	• Verkoopplan • Acquisitie • Offerte • Acquisitiegesprek • Onderhandelen • Nederlands • Engels • Evaluatie opdracht	• Managing the business • Improving the business • Duurzaamheid • Nederlands • Engels • Evaluatie opdracht



LESWEEK

Collegedag: dinsdag of donderdag van 12.15 tot 20.00 uur	1 studiejaar = 2 semesters 1 semester = 2 periodes 1 periode = 7 lesweken en 2 tentamenweken
Tentamens op Dinsdag of Donderdag 	Studiebelasting per week: 20 uur 

 **LOCATIE: ARNHEM**

→ OV of gratis parkeren

→ (Warm) eten + drinken



PRAKTIJKGERICHT



- ✓ Je leert op je werkplek: je neemt kennis uit je opleiding mee naar je werkgever en actuele aandachtspunten en probleemgebieden mee naar de opleiding.
 - ✓ Eisen aan de werkplek.
 - ✓ Jij hebt straks een diploma én werkervaring.
- Maar het is ook een pittige combinatie!

WERKPLEK NODIG?

- HAN Employment helpt je die te vinden!
- Je vindt ze incl. relevante organisaties op de bedrijvenmarkt in de kantine.
- Vacaturebank, sollicitatieboost, persoonlijk advies

BEGELEIDING



**Binnen de
opleiding**

- Studieadviseur
- Docent
- Werkplekmentor



Algemeen

Studiebegeleiding via het HAN Student Support

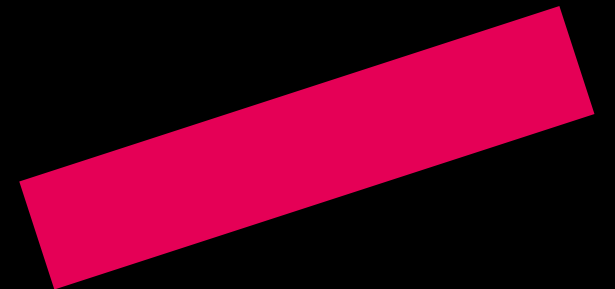
Center:

vragen over studeren met een functiebeperking, taalvaardigheden, Maar ook trainingen over bijv. omgaan met faalangst, voorbereiden op tentamens, etc.



WAAROM OP DE HAN?

- ✓ Switchen zónder studievertraging
- ✓ Flexibel: bepaal je leerroute en tempo
- ✓ Leren op de werkplek
- ✓ Docenten uit het werkveld
- ✓ Veel persoonlijke begeleiding



ADVIESGESPREK

Via de website

www.han.nl/adviesgesprek

Of vanavond

- Ga speeddaten in de kantine
- Plan een adviesgesprek via de stand op de informatiemarkt in de kantine



Afspraak maken

Telefonisch of op de HAN

AANMELDEN



Via de website
www.han.nl/aanmelden



1 september 2025



- Deeltijd + duaal (ad en bachelor)
- Aanmelden vóór 15 augustus om goed van start te kunnen gaan
- Na aanmelden: intakegesprek



1 februari 2026



- Deeltijd (ad en bachelor)
- Aanmelden vóór 15 januari om goed van start te kunnen gaan
- Na aanmelden: intakegesprek

TWIJFEL JE NOG?

Aanverwante opleidingen



Neem ook eens een kijkje bij:

Commerciële Economie (voltijd)

Bedrijfskunde (voltijd - deeltijd – dual)

Ondernemerschap & Retailmanagement (voltijd)

Accountancy (voltijd – deeltijd - dual)

Logistiek (voltijd – deeltijd - dual)





VEEL GESTELDE VRAGEN

Verschil mbo of havo als vooropleiding?

Hoeveel tijd ben ik kwijt aan werk en studie?

Nog andere vragen?



**ONTMOET JE
NIEUWE NETWERK
BIJ DE HAN!**

**BEDANKT VOOR
JE AANDACHT**